Image not found or type unknown

Our portal helps entrepreneurs in finding investors and presents interesting investment forms

Sprzedam rentowny e-commerce FMCG na Allegro (obrót ok. 2,5 mln zł netto)

Basic information:

Selling price	negotiable
Reason for sale	Przejście do innego projektu
Competitive advantages	Pełna automatyzacja zarządzania sklepem i szerokim asortymentem (kilkadziesiąt tys. sku). Łatwe zarządzanie stanami, cenami i łatwa możliwość dalszego skalowania.
Is the company profitable?	tak

Ad description:

Sprzedam rentowny e-commerce FMCG na Allegro (obrót ok. 2,5 mln zł netto rocznie)

Sprzedam działający biznes e-commerce — sprzedaż artykułów spożywczych (FMCG) na Allegro, oparty o BaseLinker i własne oprogramowanie do zarządzania sprzedażą. Biznes prowadzony od kilku lat, od 2026 w uproszczonym, uporządkowanym modelu na jednym źródle zaopatrzenia.

Podstawowe liczby (2026, zgodne z KPiR)

- Obrót: ok. 2,5 mln zł netto rocznie (run-rate 2026, dane I–VII zgodne z KPiR)
- Znormalizowany zysk roczny (SDE): ok. 0,5 mln zł
- Dynamika: obrót miesięczny wzrósł ze 173 tys. zł (styczeń) do 282 tys. zł (czerwiec); lipiec 207 tys. zł — sezonowy dołek wakacyjny. Najmocniejszy okres sprzedażowy (Q4) przed nabywcą
- Marża brutto na towarze: ok. 37% (dodatkowo rabat retro od dostawcy); ok. 25% po

wszystkich opłatach Allegro
- Ponad 24 tys. aktywnych ofert na 9 kontach Allegro z historią sprzedaży i ocenami
- Szczegółowe dane miesięczne udostępniam po podpisaniu NDA

Atuty

Własne oprogramowanie. System budowany przez dwa lata pod ten konkretny biznes: automatyczne wyliczanie i aktualizacja cen z uwzględnieniem prowizji i marży, repricing, zarządzanie stanami magazynowymi, automatyzacja wystawiania ofert, liczenie marż per produkt, analiza historii sprzedaży oraz aplikacja do zarządzania zaopatrzeniem z podziałem ról dla pracowników.

Kompletacja po stronie partnera. Wypracowana współpraca z partnerem handlowym (hurtownia cash & carry) obejmuje kompletację zamówień, co mocno ogranicza pracę operacyjną właściciela.

Brak kapitału zamrożonego w towarze. Zakupy prowadzone na bieżąco, pod rotację — nie ma potrzeby utrzymywania własnego magazynu ani inwestowania setek tysięcy w zapas na start.

Miejsce na wzrost. Pracujemy obecnie na ok. połowie katalogu dostępnego u dostawcy — druga połowa nie została jeszcze wystawiona, a narzędzia do automatycznego wystawiania nowych ofert i zestawów wchodzą w cenę. Ograniczenia leżały po mojej stronie (metraż zaplecza, decyzja o przejściu do innego projektu), nie po stronie modelu — infrastruktura i oprogramowanie obsłużą znacznie większą skalę bez dodatkowych inwestycji.

Sprzedaż rozłożona na 9 kont. Kilka kont tematycznych zamiast jednego dużego — to ogranicza ryzyko platformowe i daje gotową strukturę do rozwijania poszczególnych kategorii osobno.

Lokalizacja do wyboru. Biznes prowadzę z okolic Warszawy, ale nie jest to warunek zakupu. Przeniesienie operacji do innego miasta jest możliwe — warunki kompletacji do ustalenia z lokalnym oddziałem partnera. Partner handlowy ma oddziały w większości dużych miast w Polsce, a całe zarządzanie (BaseLinker, oprogramowanie, ceny) odbywa się online. Do przejęcia wystarczy zaplecze wysyłkowe w mieście z oddziałem partnera.

Uporządkowane procesy. Skonfigurowany VAT OSS (sprzedaż do UE), procedury podatkowe i operacyjne w BaseLinkerze, udokumentowane procesy.

Co wchodzi w skład sprzedaży

9 kont Allegro z historią sprzedaży i ocenami, konto BaseLinker z integracjami, całość oprogramowania, know-how i procedury oraz wsparcie w okresie przejściowym. Transakcja w formule sprzedaży zorganizowanej części przedsiębiorstwa. Środki trwałe (pojazdy, sprzęt) zostają u mnie. Biznes działa bez zapasu magazynowego, więc nie ma dodatkowych kosztów przejęcia towaru.

Cena

1 200 000 zł. Cena odpowiada ok. 2,2-krotności rocznego znormalizowanego zysku — poniżej typowych mnożników rynkowych dla e-commerce tej skali, przy pełnej dokumentacji finansowej uzgodnionej z KPiR.

Powód sprzedaży

Przechodzę do innego projektu i chcę skupić się na jego rozwoju. Biznes jest rentowny i przekazuję go w pełni uporządkowany, z dokumentacją i wsparciem wdrożeniowym

Kontakt

509 454 562. Szczegóły finansowe i dokumentacja po podpisaniu NDA.

Photos:

Image not found or type unknown

Contact details of the poster:

Only registered users of the platform have access to contact details.

Quick contact

DEALDONE sp. z o.o.

ul. Marszałkowska 58, 00-545 Warsaw

e-mail: biuro@platformainwestora.pl

Purpose of the service

PlatformaInwestora.pl is an Internet service associating users who have interesting business and capital offers with investors looking for ways to locate funds. Our service helps in raising capital, finding a partner, financing start ups, selling shares, whole enterprises and presents interesting forms of investment. The PlatformaInwestora.pl portal reaches a wide range of investors, both Polish and foreign, and the number of industry offers puts it at the forefront of capital investment services. Our employees actively assist in editing investment announcements because the mission of the PlatformaInwestora.pl service is to realize the business goals of our contractors and to help them conclude as many business transactions as possible through us.

DEALDONE sp. z o.o.

Image not found or type unknown

All rights reserved. © 2026 DEALDONE

Design and realization: Image not found or type unknown MEETMEDIA