Dochodowy e-commerce sklep internetowy B2C i B2B (Meble/Dekoracje) od 2010 r., pełny fulfillment, stabilny zysk

Basic information:

Selling price	320 000 PLN
Year of foundation	2010
Company profile	Sprzedaż mebli i dekoracji online
Reason for sale	Decyzja o sprzedaży firmy jest podyktowana wyłącznie względami prywatnymi. Sklep jest efektem naszej wspólnej, wieloletniej pracy jako pary, a później małżeństwa. Przez 17 lat wkładaliśmy w ten projekt dużo zaangażowania i serca. Po rozstaniu i rozwodzie naturalnie przestaliśmy mieć wspólną wizję dalszego rozwoju firmy, dlatego nie chcemy dalej prowadzić jej razem. Żadne z nas nie planuje odkupywania udziałów drugiej strony - oboje zamierzamy realizować nowe, odrębne projekty.

Oferujemy sprzedaż firmy działającej nieprzerwanie od 2010 roku, specjalizującej się w sprzedaży mebli i dekoracji. To rozpoznawalna marka z ugruntowaną pozycją rynkową w swojej niszy, oparta na sprawdzonym modelu operacyjnym i gotowa do dalszego prowadzeniaod pierwszego dnia. Jest to w pełni funkcjonujący, uporządkowany biznesna sprzedaż w formule „plug & play”, który może zostać płynnie przejęty przez nowego właściciela. Firma nie posiada żadnych kredytów, leasingów ani zadłużenia, co dodatkowo zwiększa bezpieczeństwo transakcji i komfort przejęcia. W ramach tej oferty sprzedajemy w rzeczywistości kompletny ekosystem dwóch współpracujących ze sobą biznesów e-commerce: - Sklep detaliczny (B2C) - będący głównym filarem sprzedaży do klientów końcowych, - Hurtownię (B2B) - platformę obsługującą wyłącznie klientów biznesowych, zaopatrującą inne sklepy z branży, w tym również naszą konkurencję, a jednocześnie stanowiącą stałe zaplecze towarowe dla sklepu detalicznego. Nowy właściciel przejmuje więc nie pojedynczy sklep, ale zdywersyfikowany model sprzedaży, oparty jednocześnie o kanał detaliczny i hurtowy. Co niezwykle ważne - dużym atutem działalności jest to, że magazynowanie oraz wysyłki z obu platform są obecnie w pełni obsługiwane przez zewnętrzną firmę fulfillmentową. Dzięki temu prowadzenie biznesu sprowadza się w praktyce do zarządzania nim z poziomu komputera, z dowolnego miejsca na świecie. Magazyn znajduje się w Warszawie. WYNIKI FINANSOWE: Biznes generuje stabilne obroty. Łączny przychód z ostatnich 3 lat (czyli z okresu 2023- 2025) przekroczył 4 000 000 zł i wyniósł dokładnie 4 029 481 zł. Średnie wyniki z ostatnich 3 lat: - Średni roczny przychód: około 1 343 000 zł - Średni roczny dochód: około 212 000 zł W ostatnim roku zyski były niższe ze względu na wstrzymanie działań rozwojowych wynikające wyłącznie z powodów prywatnych. Przy uproszczonej strukturze działania, na przykład w modelujednoosobowym i z własnym magazynem zamiast obecnego fulfillmentu,a także przy ponownym uruchomieniu aktywnego rozwoju sklepu,zakładamy możliwość istotnego zwiększenia dochodu. Szczegółoweraporty finansowe udostępniamy po podpisaniu umowy o poufności(NDA). CO WCHODZI W SKŁAD OFERTY: W ramach transakcjiprzekazujemy kompletne i gotowe do dalszego prowadzenia środowiskoe-commerce, obejmujące: - pełne know-how operacyjne, procesysprzedażowe i obsługę klienta dla obu platform, - zoptymalizowanesklepy oparte na silniku PrestaShop, - zintegrowane systemy płatności ilogistyki, - zautomatyzowane konto Allegro ze statusem SuperSprzedawca (około 7500 wystawionych ofert, ocena 99,4%), - regularnieprowadzone media społecznościowe: Facebook (12 000 obserwujących),Instagram (2444 aktywnych), Pinterest, - rozbudowaną bazę stałychklientów oraz automatyzację marketingu (MailerLite, ManyChat), -wieloletnie umowy i bardzo dobre relacje z dostawcami w Europie, -wdrożone automatyczne

Competitive advantages

Is the company profitable?	tak
Freehold property	nie

Ad description:

Decyzja o sprzedaży firmy jest podyktowana wyłącznie względami prywatnymi. Sklep jest efektem naszej wspólnej, wieloletniej pracy jako pary, a później małżeństwa. Przez 17 lat wkładaliśmy w ten projekt dużo zaangażowania i serca. Po rozstaniu i rozwodzie naturalnie przestaliśmy mieć wspólną wizję dalszego rozwoju firmy, dlatego nie chcemy dalej prowadzić jej razem. Żadne z nas nie planuje odkupywania udziałów drugiej strony - oboje zamierzamy realizować nowe, odrębne projekty.

Oferujemy sprzedaż firmy działającej nieprzerwanie od 2010 roku, specjalizującej się w sprzedaży mebli i dekoracji. To rozpoznawalna marka z ugruntowaną pozycją rynkową w swojej niszy, oparta na sprawdzonym modelu operacyjnym i gotowa do dalszego prowadzenia od pierwszego dnia. Jest to w pełni funkcjonujący, uporządkowany biznes na sprzedaż w formule „plug & play”, który może zostać płynnie przejęty przez nowego właściciela.

Firma nie posiada żadnych kredytów, leasingów ani zadłużenia, co dodatkowo zwiększa bezpieczeństwo transakcji i komfort przejęcia.

W ramach tej oferty sprzedajemy w rzeczywistości kompletny ekosystem dwóch współpracujących ze sobą biznesów e-commerce:
- Sklep detaliczny (B2C) - będący głównym filarem sprzedaży do klientów końcowych,
- Hurtownię (B2B) - platformę obsługującą wyłącznie klientów biznesowych, zaopatrującą inne sklepy z branży, w tym również naszą konkurencję, a jednocześnie stanowiącą stałe zaplecze towarowe dla sklepu detalicznego.

Nowy właściciel przejmuje więc nie pojedynczy sklep, ale zdywersyfikowany model sprzedaży, oparty jednocześnie o kanał detaliczny i hurtowy.

Co niezwykle ważne - dużym atutem działalności jest to, że magazynowanie oraz wysyłki z obu platform są obecnie w pełni obsługiwane przez zewnętrzną firmę fulfillmentową. Dzięki temu prowadzenie biznesu sprowadza się w praktyce do zarządzania nim z poziomu komputera, z dowolnego miejsca na świecie. Magazyn znajduje się w Warszawie.

WYNIKI FINANSOWE:

Biznes generuje stabilne obroty. Łączny przychód z ostatnich 3 lat (czyli z okresu 2023-2025) przekroczył 4 000 000 zł i wyniósł dokładnie 4 029 481 zł.

Średnie wyniki z ostatnich 3 lat:
- Średni roczny przychód: około 1 343 000 zł
- Średni roczny dochód: około 212 000 zł

W ostatnim roku zyski były niższe ze względu na wstrzymanie działań rozwojowych wynikające wyłącznie z powodów prywatnych. Przy uproszczonej strukturze działania, na przykład w modelu jednoosobowym i z własnym magazynem zamiast obecnego fulfillmentu, a także przy ponownym uruchomieniu aktywnego rozwoju sklepu, zakładamy możliwość istotnego zwiększenia dochodu. Szczegółowe raporty finansowe udostępniamy po podpisaniu umowy o poufności (NDA).

CO WCHODZI W SKŁAD OFERTY:

W ramach transakcji przekazujemy kompletne i gotowe do dalszego prowadzenia środowisko e-commerce, obejmujące:
- pełne know-how operacyjne, procesy sprzedażowe i obsługę klienta dla obu platform,
- zoptymalizowane sklepy oparte na silniku PrestaShop,
- zintegrowane systemy płatności i logistyki,
- zautomatyzowane konto Allegro ze statusem Super Sprzedawca (około 7500 wystawionych ofert, ocena 99,4%),
- regularnie prowadzone media społecznościowe: Facebook (12 000 obserwujących), Instagram (2444 aktywnych), Pinterest,
- rozbudowaną bazę stałych klientów oraz automatyzację marketingu (MailerLite, ManyChat),
- wieloletnie umowy i bardzo dobre relacje z dostawcami w Europie,
- wdrożone automatyczne tworzenie wysokiej jakości opisów produktów (zgodne z SEO i GEO),
- w pełni aktualny regulamin i politykę prywatności przygotowane przez kancelarię prawną.

SEO, MARKETING I POZYCJA RYNKOWA:

Jednym z mocnych filarów tej oferty jest widoczność marki w internecie. Firma od lat buduje swoją obecność online:
- wypracowana pozycja organiczna w Google,
- wsparcie agencji SEO (umowę można kontynuować lub z niej zrezygnować),
- aktywne kanały social media i automatyzacja komunikacji,

- wysoka rozpoznawalność marki w swojej niszy.

POTENCJAŁ ROZWOJU I OPTYMALIZACJI:

Widzimy w firmie wiele obszarów wzrostu, które nie zostały jeszcze w pełni wykorzystane:
- Wdrożenie kampanii Google Ads - obecnie sklep opiera się głównie na pozycji organicznej, płatne kampanie mogą wyraźnie zwiększyć skalę sprzedaży,
- Wejście na kolejne marketplace'y - potencjał platform takich jak Empik czy Erli,
- Optymalizacja kosztów logistyki - rezygnacja z fulfillmentu na rzecz własnego magazynu pozwala na natychmiastowe zatrzymanie marży dla siebie i znaczące zwiększenie miesięcznego dochodu netto,
- Rozwój w modelu dropshippingowym - przekażemy listę producentów, co pozwoli na poszerzenie asortymentu bez mrożenia kapitału w towarze.

NIERUCHOMOŚCI I URZĄDZENIA:

- Stan magazynowy o wartości 70 000 zł (wliczony w cenę i współdzielony przez B2C i B2B),
- Dwa działające sklepy internetowe (PrestaShop) i konto Allegro Super Sprzedawca,
- Pakiet 5 wartościowych domen o wysokim autorytecie (roczny koszt infrastruktury ok. 4000 zł),
- Pełne zaplecze technologiczne i marketingowe.

LOGISTYKA:

Obecnie model operacyjny opiera się na współpracy z firmą fulfillmentową w Warszawie. Istnieje pełna swoboda rezygnacji z tej usługi i przeniesienia logistyki do własnego magazynu, co pozwoli nowemu właścicielowi na znaczną oszczędność kosztów operacyjnych i zatrzymanie większego zysku w firmie.

WSPARCIE POSPRZEDAŻOWE:

Zapewniamy pełne wsparcie po sprzedaży: przekazanie know-how, szkolenia wdrożeniowe, omówienie procesów obsługi i marketingu oraz pomoc w płynnym przejęciu zarządzania biznesem bez chaosu organizacyjnego.

Nasz biznes przez 17 lat budowaliśmy z ogromnym zaangażowaniem i sercem, dlatego bardzo zależy nam, aby trafił w dobre ręce. Szukamy poważnego inwestora lub przedsiębiorcy z fajną energią, który dostrzeże drzemiący tu potencjał i zechce go dalej rozwijać. Ponieważ zależy nam na płynnym przekazaniu sterów odpowiedniej osobie, jesteśmy bardzo otwarci na partnerskie negocjacje i elastyczni w kwestii ostatecznych warunków oraz ceny. Jeśli czujesz, że to projekt dla Ciebie – zapraszamy

do kontaktu!

Photos:

Image not found or type unknown

Image not found or type unknown

Image not found or type unknown

Contact details of the poster:

Only registered users of the platform have access to contact details.

Quick contact

DEALDONE sp. z o.o.

ul. Marszałkowska 58, 00-545 Warsaw

e-mail: biuro@platformainwestora.pl

Purpose of the service

PlatformaInwestora.pl is an Internet service associating users who have interesting business and capital offers with investors looking for ways to locate funds. Our service helps in raising capital, finding a partner, financing start ups, selling shares, whole enterprises and presents interesting forms of investment. The PlatformaInwestora.pl portal reaches a wide range of investors, both Polish and foreign, and the number of industry offers puts it at the forefront of capital investment services. Our employees actively assist in editing investment announcements because the mission of the PlatformaInwestora.pl service is to realize the business goals of our contractors and to help them conclude as many business transactions as possible through us.

DEALDONE sp. z o.o.

Image not found or type unknown

All rights reserved. © 2026 DEALDONE

Design and realization: Image not found or type unknown MEETMEDIA